



L'usine digitale

Boostez l'impact de vos projets



1. Scope Projet :

- Cadre du projet
- Notre proposition de valeur

2. Description de la solution :

- Architecture solution
- Description détaillée de la solution
- Parcours adhésion
- Parcours adhésion - Schéma Synoptique
- Parcours adhésion - Cas d'utilisation
- Problèmes & Solutions

3. Estimation & Chiffrage :

- Plan Projet
- Timeline Projet
- Chiffrage

4. Offres additionnelles :

- Produits additionnels
- Chiffrage Résiliation

1. Scope Projet

• **Cadre du Projet**

- Un parcours santé individuelle destiné aux prospects D2C (Direct-to-Consumer).
- Un parcours santé individuelle destiné aux CD/CT B2C (Business-to-Consumer).
- Une évolution vers un parcours santé collective.
- Une interface facilement modifiable par l'équipe marketing MGAS.
- Une intégration avec les outils actuels MGAS.

• Notre proposition de valeur

- Vendez rapidement avec une solution simple qui vous fait gagner du temps et automatise vos tâches.
- Adaptez vous avec une solution évolutive qui s'adapte à vos besoins d'aller vers la collective.
- Sécurisez vous avec une solution autonome ou vous n'êtes dépendant de personne.
- Générez plus de ventes avec une solution que vous pouvez déployer pour vos partenaires.
- Moins de tracas avec une solution qui s'adapte à vos outils.
- Soyez plus moderne avec une équipe graphique & marketing incluse dans votre projet.

Un projet avec Bysur c'est :

30% à 50%

**De réduction du
temps et budget**

40% à 50%

**De ressources
internes consacrés
au projet**

5% à 10%

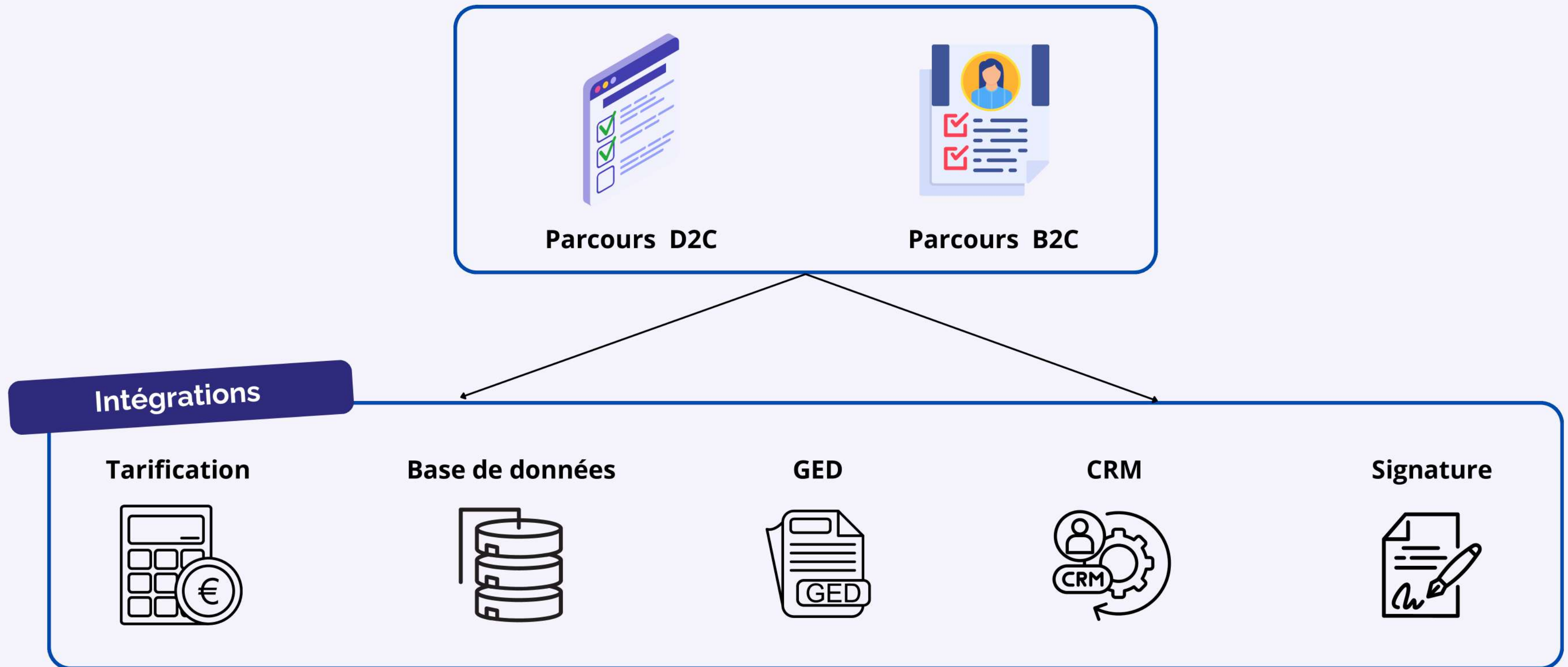
**D'augmentation
des ventes
immédiates**

20 %

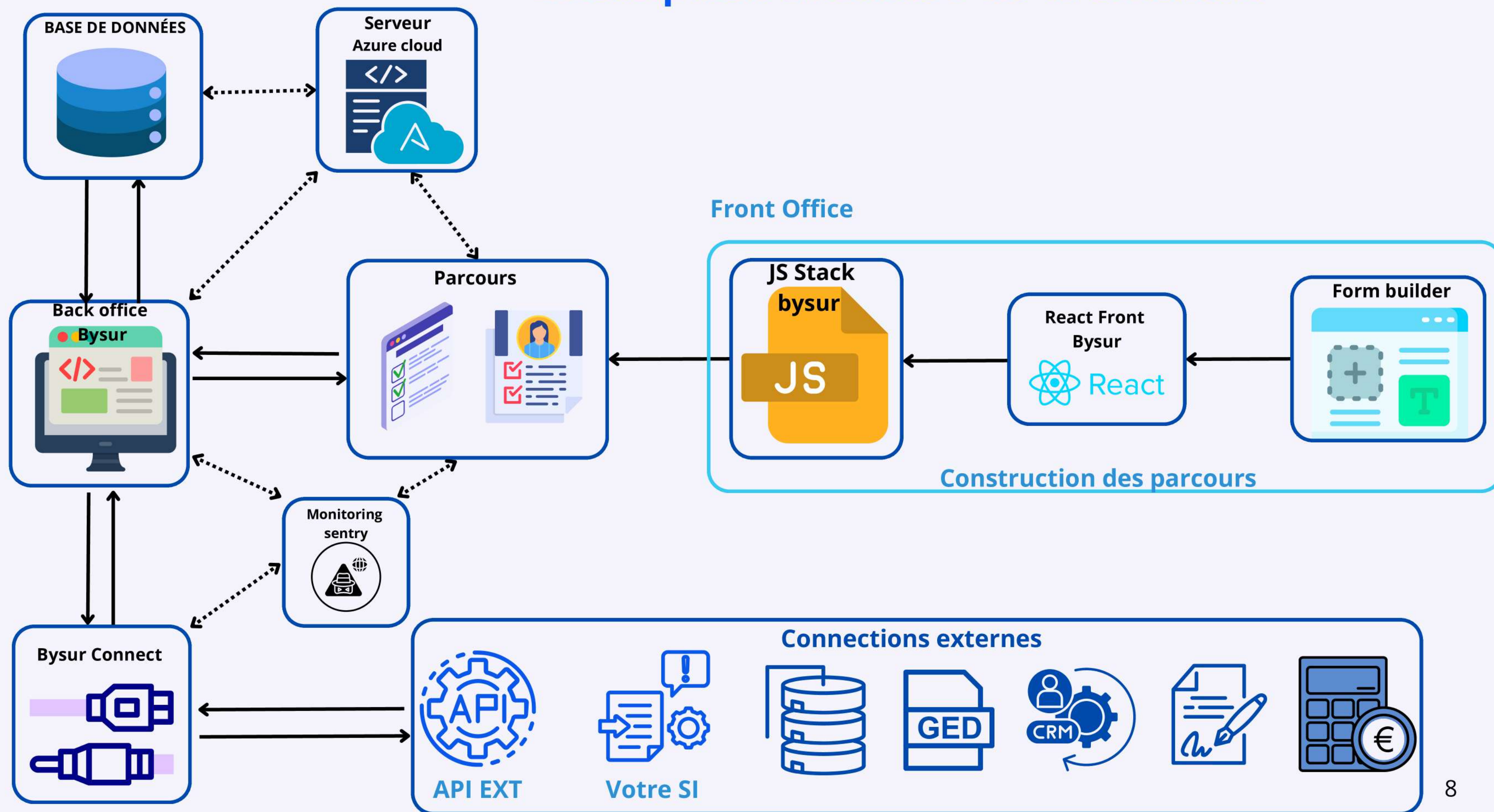
**De temps de
gestion en moins**

2. Description de la solution

- Architecture solution



• Description détaillée de la solution



- **Parcours adhésion**

Fonctionnalités

Expérience client

- Recueil des informations Prospect
- Reprise du parcours
- Auto-complétions / aide à la saisie
- Affichage du nombre d'étapes
- Modification des informations saisies
- Codes erreurs personnalisés
- Tutoriel d'utilisation

Métier

- Paramétrage des questions clés
- Tarification instantanée
- Blocage et filtres de saisie
- Proposition d'options et de produits complémentaires
- Accès à la documentation pré-contractuelle
- Devoir de conseil
- Gestion de l'accès au parcours

Intégrations

- Tarificateur externe
- Intégration Site web vitrine
- Paramétrage produit et communication
- Connexion CRM pour le recueil des prospects
- Intégration e-signature
- Intégration paiement
- Sessions de replay

Développement

- Progressive Web App (PWA)
- Responsive
- Monitoring
- Détection de doublons de tarification
- Détection des anomalies
- Détection des attaques
- Sessions de replay

• Parcours adhésion

Process flow D2C

Parcours 100 % digital accessible en lien public sans assistance commerciale



Lien public site MGAS

ÉTAPE DEVIS

Format Détaillé avec bulles d'informations prospects

Informations Personnelles

Informations Professionnelles

Besoins et Garanties

Création Devis



Insertion Devis CRM



Envoi e-mail au prospect

Relance par un commercial

Reprise par le prospect via le lien dans l'e-mail

Poursuite par le prospect

ÉTAPE ADHÉSION

Reprise des informations saisies dans la partie devis

Compléter Données Obligatoires Adhésion

Validation Protections

Informations Financières

BA

Signature Electronique

Pop-up pièces obligatoires
Lien PJ par e-mail
Bénéficiaires
Parrainage

Date adhésion
RGPD sinon effacement
Récap / Synthèse
DDA

Payeur
Mandat SEPA
Récap / Synthèse

Récap / Synthèse
Modification
E-mail reprise

Mandat SEPA
BA
E-mail avec documents

• Parcours adhésion

Process flow D2C

Parcours 100 % digital accessible en lien public sans assistance commerciale



Intranet MGAS

identification agent

ÉTAPE DEVIS

Format réduit en terme de UI permettant une saisie rapide

Informations Personnelles

Informations
Professionnelles

Besoins et Garanties

Création Devis

Envoi du devis au client
Editique
Lien de poursuite adhésion

Continuer la souscription pour le compte du client

Commercial reçoit le devis
Contact e-mail du prospect

Continuation par le client

Remontée information signature

E-mail signature et ajout des PJ

Reprise des informations saisies dans la partie devis

ÉTAPE ADHÉSION

Compléter Données
Obligatoires Adhésion

Pop-up pièces obligatoires
Lien PJ par e-mail
Bénéficiaires
Parrainage

Validation Protections

Date adhésion
RGPD sinon effacement
Récap / Synthèse
DDA

Informations Financières

Payeur
Mandat SEPA
Récap / Synthèse

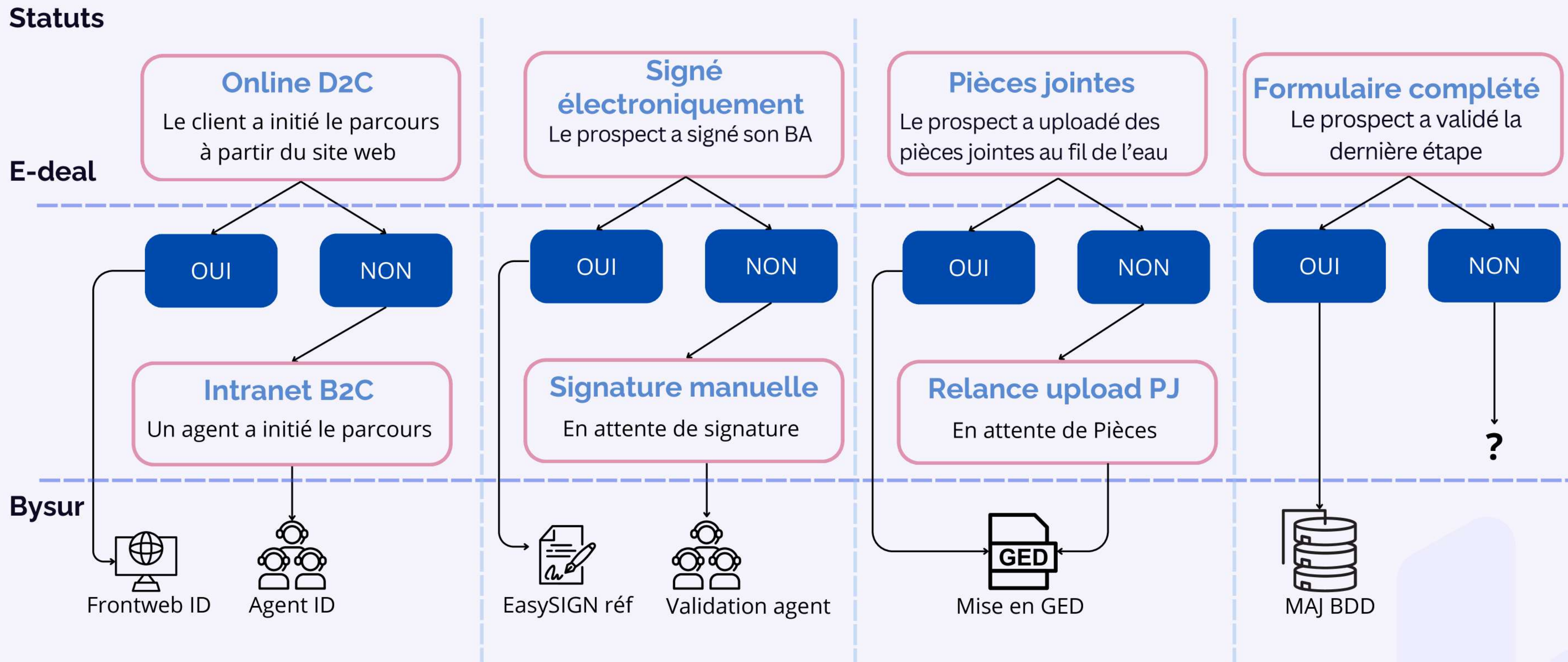
BA

Récap / Synthèse
Modification
E-mail reprise

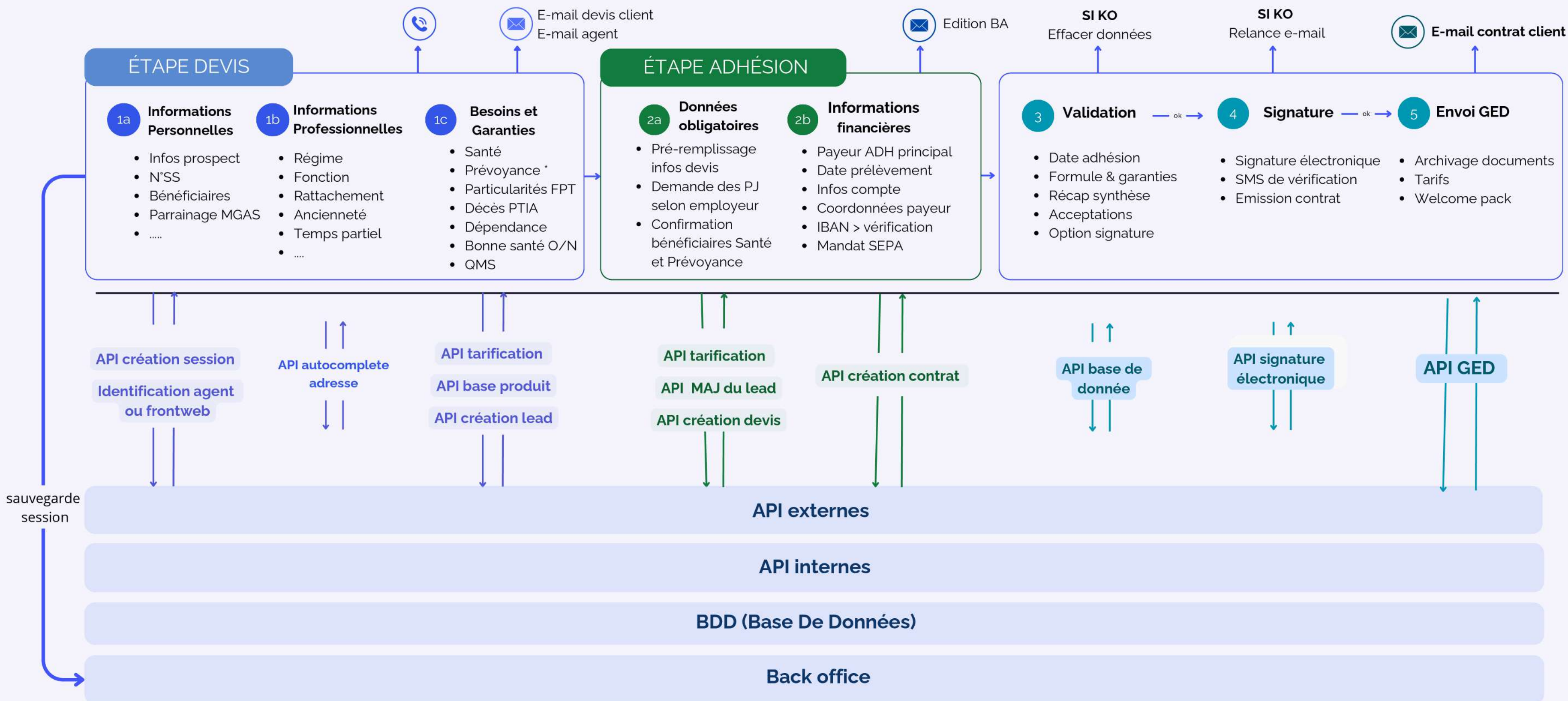
Signature Electronique

Mandat SEPA
BA
E-mail avec documents

• Parcours adhésion



• Parcours adhésion - Schéma Synoptique

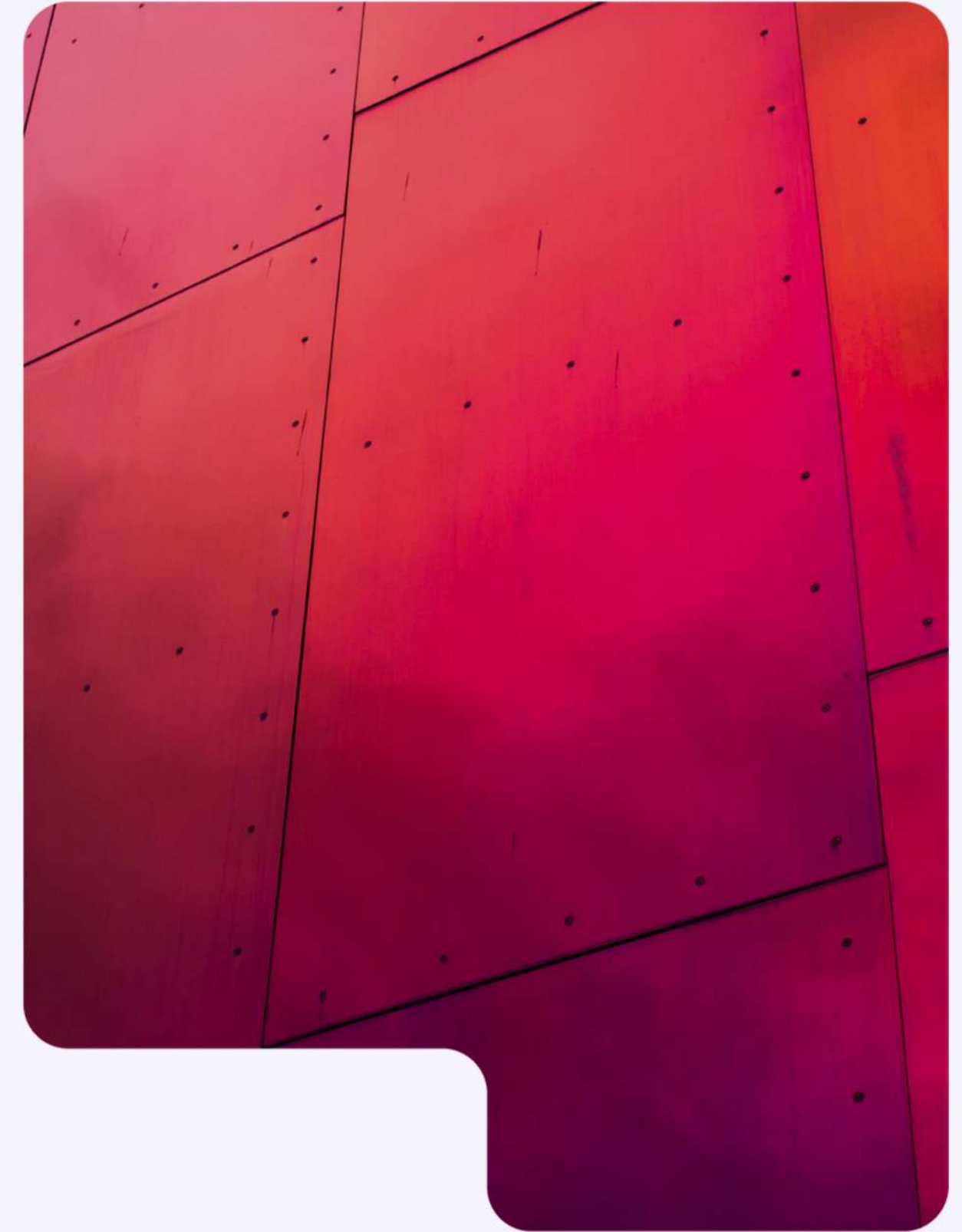


• Parcours adhésion - Cas d'utilisation

	<div>Online D2C</div> <div>Signé électroniquement</div> <div>Pièces jointes</div> <div>Formulaire complété</div>				
CAS 1	✓	✓	✓	✓	L'adhésion a été faite. Le prospect a bien signé son BA, a joint les pièces et a complété le formulaire.
CAS 2	✓	✓	✓	✗	Le prospect a bien signé son BA et a transmis des pièces jointes mais n'a pas validé la dernière étape. Les fichiers déjà transmis ainsi que le BA signé sont sur le X dans un répertoire Nom, Prénom X:\SuiviAdhesionPJ
CAS 3	✓	✓	✗	✓	Le prospect a bien signé son BA mais n'a transmis aucune pièce jointe, seul le BA signé est sous X dans un répertoire Nom, Prénom.
CAS 4	✓	✗	✓	✗	Le prospect a transmis des pièces jointes sur les 1ers écrans mais n'a pas signé en ligne. Le BA est non signé et les fichiers déjà transmis sont sous X dans un répertoire Nom, Prénom : X:\SuiviAdhesionPJ
CAS 0	✓	✗	✗	✗	L'adhésion a été débutée. Le prospect n'a rien signé, n'a pas joint de pièces.

• Problèmes & Solutions

- **Vérification des pièces jointes uploadées ?**
 - Solution en interne Bysur de reconnaissance et extraction des informations dans les documents.
- **Vérification du BA signé manuellement et du mandat SEPA ?**
 - Quel est le process en cas de BA et mandat signé manuellement ?
- **Quels automatismes à mettre dans les cas 0,1,2,3,4 ?**
 - Est-ce qu'on relance ?
 - Est-il envisageable de faire une checklist dossier Adhésion ?



3. Estimation & Chifffrage

• Plan Projet

Gestion de projet

- Cadrage du projet
- Structuration
- Benchmark
- Conseil et Améliorations
- Estimations & plannings
- chiffrage Build & Run
- Suivi de l'avancement
- Points hebdomadaires
- Points de livraison
- Recettage
- SAV
- Assistance

Conception Parcours UX

- Inventaire des questions
- Règles logiques et affichage selon les réponses
- Identification des killing questions
- Scénarios et exceptions
- auto-complétation des réponses
- Contrôles de saisie et vérification de validité
- Inventaires des messages d'erreur
- Versions D2C & B2C

Conception Parcours UI

- Conception graphique
- Layouts et wireframes
- Bibliothèque de pictogrammes
- Copywriting et bulles infos selon utilisateurs
- Conception Template e-mails
- Conception Template documents
- Intégration E-signature
- Refonte visuelle
- Affichage : infos / suggestions / erreurs

Développement & Intégration

- Développement du parcours front web D2C
- Développement du parcours agent B2C
- Développement Backoffice intermédiaire
- Intégrations API externes
- Intégrations bases de données
- intégration E-Deal
- intégration EasySIGN
- Intégration API Tarification
- Automatismes & E-mailng
- Intégration intranet MGAS

DevOps & Cloud

- Environnement staging
- Environnement pré-prod
- Environnement Production
- Cloud Hosting Microsoft AZURE instance client
- Mise en place monitoring SENTRY
- Transfert GIT projet
- Swagger API projet documenté
- Environnement setup détaillé
- Pentesting & charge test
- Maintenance Cloud

1

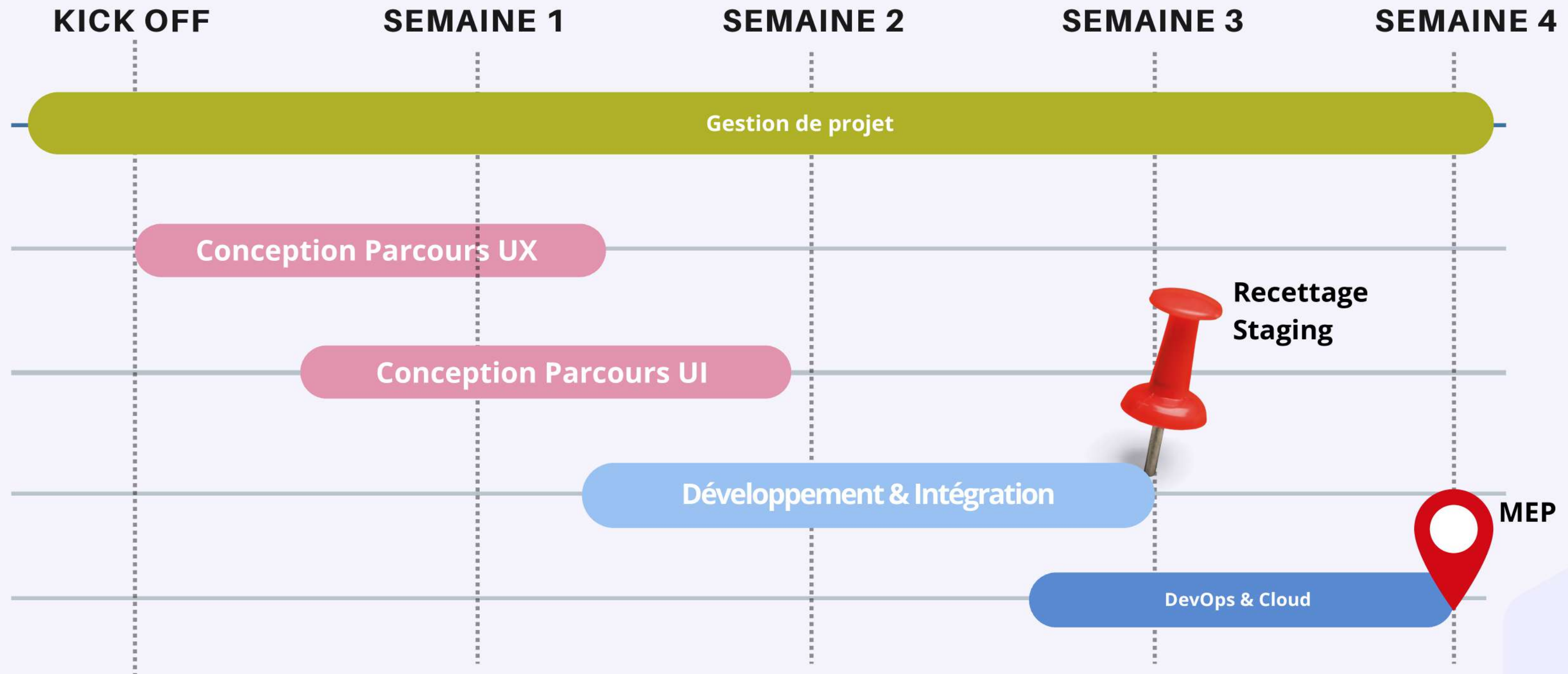
2

3

4

5

• Timeline Projet



- Chiffrage

Phase Setup

Offre Forfaitaire
sans frais additionnels

	Setup	Montant HT
Eléments de Base	Parcours D2C	Forfait 25 000 €
	Variante parcours B2C	
	Intégrations	

- Chiffrage

Phase Run

Offre Hébergée et maintenue Par Bysur

	Setup	Montant HT
	Forfait avec engagement de 12 Mois (inclut coût d'infrastructure) SAV 24H / SLA / assistance / modifications mineures	1 000 € / mois

Offre Self hosted par MGAS

	Setup	Montant HT
Éléments de Base	Maintenance Basique & Assistance * optionnel	250 € / mois
	Hébergement & Infrastructure à payer directement au fournisseur cloud	Coût MS Azure ou autre entre 200€ et 400€/mois
	Modification , update Majeur , évolution parcours , évolution intégration	200 € / JH * à évaluer selon besoin

4. Offres additionnelles

- **Produits additionnels**

Offre résiliation 3 clics

METTEZ VOUS EN CONFORMITÉ

Vous vendez des contrats d'assurance en ligne, vous êtes dans l'obligation de proposer la résiliation en trois clics.

Vous trouverez une analyse juridique dans notre livre blanc dédié

Une offre plug & play pour être en conformité instantanément



**Un parcours de résiliation en
3 clics personnalisé à votre
image, conforme aux
exigences ACPR & DGCCRF**

à intégrer



Lien sur votre homepage

**comme l'exige la réglementation*



Iframe dans une page dédiée



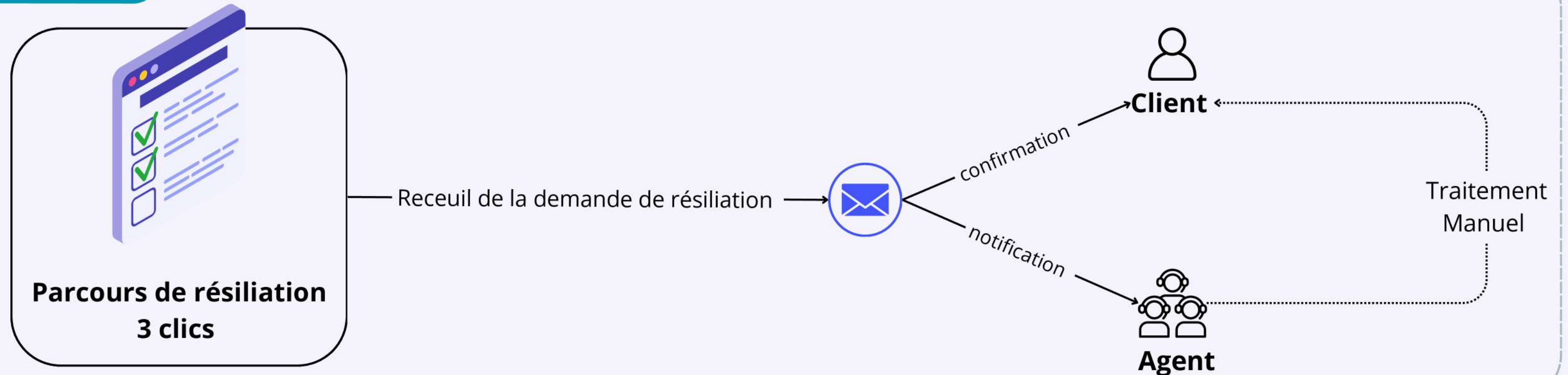
Intégrable dans votre interface client

• Produits additionnels

Offre résiliation 3 clics

METTEZ VOUS EN CONFORMITÉ

Offre Start



Simplicité - pas de code, entièrement paramétrée et intégrée par nos soins

Réduction des coûts - Un coût one shot sans frais de maintenance, pas de développements internes

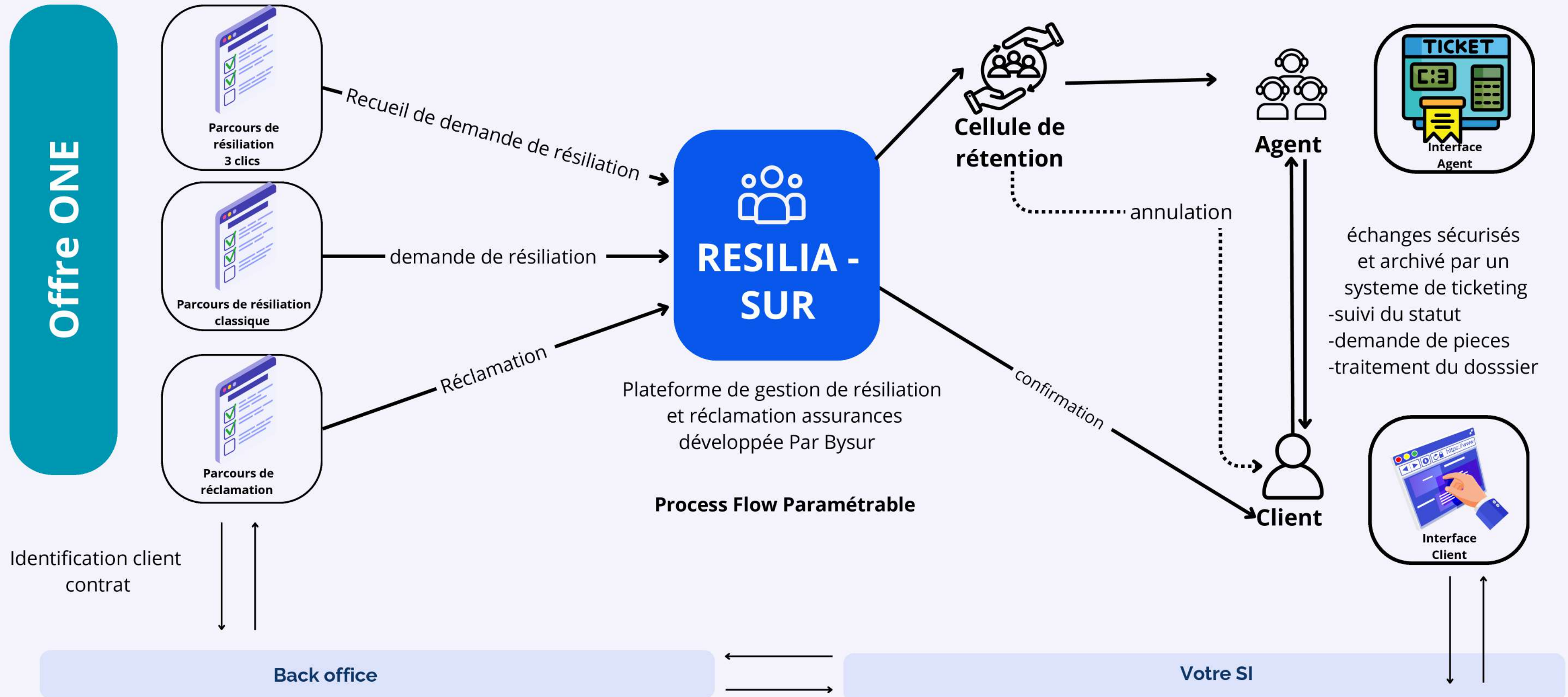
Gagnez du temps - la mise en conformité se fait en quelques heures, sans modifier vos process

Offre Hébergée et maintenue par Bysur

• Produits additionnels

Offre résiliation 3 clics

METTEZ VOUS EN CONFORMITÉ



- Chiffrage Résiliation

Offre Forfaitaire
sans frais additionnels

	Offre	Montant HT
Eléments de Base	Offre Start	1 500 €
	Offre One (sans intégration)	5 000 €
	Intégrations	selon étude besoin



L'usine Digitale
The digital factory